

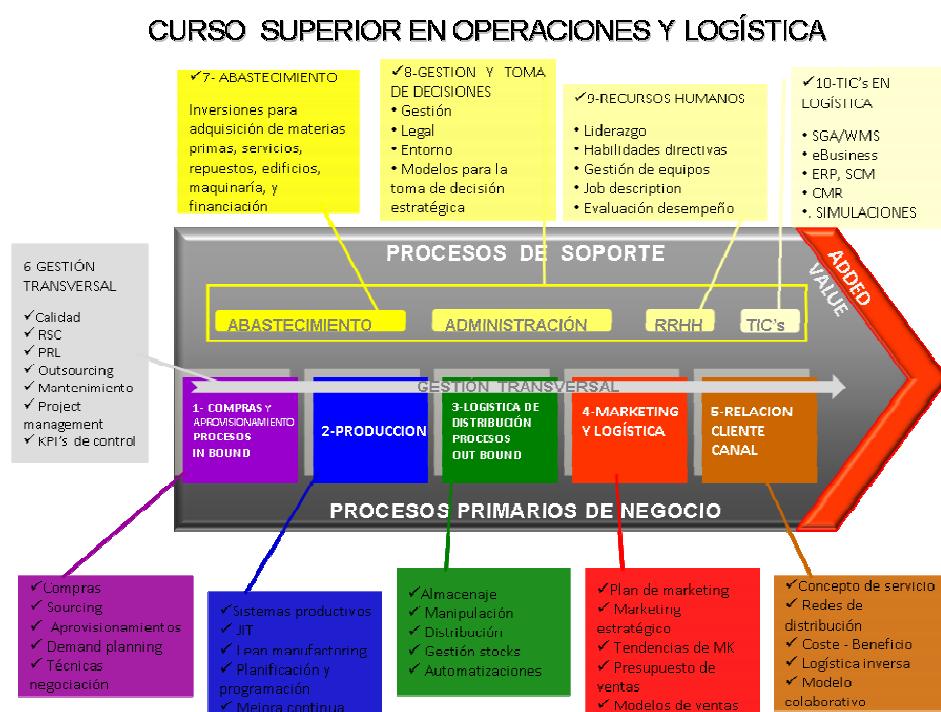
# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning

Tomando como base la Cadena de Valor, creada por M. Porter, el curso se centrará en el área de Compras y Aprovisionamiento aprendiendo el alumno a gestionar uno de los procesos primarios de una cadena de Logística Integral en el marco de las Operaciones de la Compañía: Los procesos In Bound.



El Módulo de Introducción tiene como objetivo plantear conceptos básicos para un óptimo aprovechamiento posterior del curso. Desarrolla en profundidad el término Valor y su acepción como valor añadido. Nos familiariza con la terminología técnica y específica y nos ayuda a entender la empresa como un ente integral en visión interna y, de relación, de competitividad y de valor añadido con los componentes de su entorno.

### CONTENIDOS

- INTRODUCCIÓN
- ESTRATEGIA COMPETITIVA
- CADENA DE VALOR
- ACTIVIDADES DE VALOR
- SISTEMA DE VALOR
- CONCLUSIONES

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
[info@alkescobweb.com](mailto:info@alkescobweb.com)

Curso e-Learning

### OBJETIVOS DEL CURSO

Proporcionar al alumno una visión actual y profunda del posicionamiento actual de la Logística, con especial incidencia en los últimos desarrollos en Compras y Aprovisionamiento.

Formar al alumno en las últimas novedades y tendencias en la gestión logística, proporcionándole los conocimientos necesarios sobre el área de procesos In Bound.

Favorecer al alumno en la toma de decisiones, la capacidad de detección, análisis y resolución de problemas a través de herramientas de gestión, simulaciones, modelos y casos.

**PERFIL DE LOS PARTICIPANTES:** El Curso de Compras y Aprovisionamiento, Procesos In Bound está orientado a todo aquel participante que quiera conocer, profundizar o actualizar su conocimiento profesional en los temas de Demand Planning, Compras, Aprovisionamiento, Sourcing y Técnicas de Negociación.

**MODALIDAD:** El curso de Compras y Aprovisionamiento es totalmente e-Learning. El alumno tendrá acceso al Campus Virtual durante los 3 meses en los que están distribuidas las 60 horas del mismo. Las visitas presenciales a empresas colaboradoras, en caso de coincidir en sus fechas de matriculación, serán voluntarias.

### METODOLOGÍA

Adaptamos su forma de estudiar a un sistema de aprendizaje basado en las nuevas tecnologías. El uso del campus virtual facilita el acceso permanente a todos los recursos necesarios para adquirir los conocimientos del programa y las competencias clave. Nos basamos en el desarrollo de competencias de acuerdo con el Plan Bolonia (metodología por competencias): Conocimientos, habilidades y actitudes.

### CLAUSTRO DOCENTE

En Plataforma Formación Logística contamos con un excelente Claustro de docentes y profesionales especialistas en su área de impartición. Poseen una amplia experiencia profesional y empresarial en el ámbito de la Logística y las Operaciones. La Dirección de todos los programas corre a cargo de Javier Marín Lacasta, de reconocido prestigio en la formación logística y operacional. El profesor y tutor de este curso es David de Haro Morote, diplomado en Ciencias Empresariales y Máster en Supply Chain&Logistics por EAE. Actualmente es profesor de Compras en diversas escuelas de Negocios. Profesionalmente ha ocupado diversos cargos de responsabilidad en el ámbito de la Logística en diversas empresas. Actualmente es responsable de Supply Chain en una de las divisiones del Grupo Danone.

**IMPORTE DEL CURSO:** 325 €

Con la garantía de:

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
[info@alkescobweb.com](mailto:info@alkescobweb.com)

Curso e-Learning



El Curso introduce las herramientas para gestionar de forma correcta las necesidades de materias primas, WIP y componentes, la identificación de los proveedores por categorías, su homologación y evaluación, el establecimiento de los mecanismos de relación introduciendo técnicas de negociación. Gestión correcta del coste y operaciones con conceptos de mercado global. Planificación y ejecución de diferentes modelos de aprovisionamiento en función de las necesidades de la empresa.

Este curso corresponde íntegramente al Módulo 3 (en caso de formación optativa por itinerario) del Curso Superior en Operaciones y Logística de Plataforma Formación Logística.

### CONTENIDOS (cápsulas)

- M1-PIB-01-DEMAND PLANNING
- M1-PIB-02-COMPRAS
- M1-PIB-03-APROVISIONAMIENTO
- M1-PIB-04-SOURCING
- M1-PIB-05-TECNICAS DE NEGOCIACION

- Módulo de 60 horas, 5 cápsulas formativas de 12 horas
- 1 Sesión Magistral online
- Profesor: David de Haro Morote
- 325 €

COMPRAS Y  
APROVISIONAMIENTO.  
PROCESOS IN BOUND

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning



La cápsula se centra en analizar cuales son los componentes y atributos para equilibrar nuestras capacidades con la demanda prevista. Para ello explora los diferentes tipos de demanda y la alineación de ésta con nuestras posibilidades de capacidad instalada, teniendo en cuenta el nivel

de servicio que la empresa marca como objetivo.

Se analizan las diferentes de gestión existentes en el mercado y sus posibilidades de uso. Se profundiza en los conceptos de competitividad resultantes de una gestión óptima de nuestros recursos

### CONTENIDOS

- CONCEPTO DE DEMANDA
- DETERMINACIÓN DE CAPACIDADES
- PLANIFICACIÓN
- HERRAMIENTAS INFORMATICAS
- TOMA DE DECISIONES

### PALABRAS CLAVE

- ✓ DEMANDA
- ✓ CAPACIDAD
- ✓ PLANIFICACIÓN
- ✓ SERVICIO
- ✓ ALINEACION

Cápsula  
**M1-PIB-01**  
**DEMAND**  
**PLANNING**

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning



La cápsula se centra en dar la visión completa de la función de compras, desde la fase estratégica, donde se analizan mercados y proveedores, así como se clasifican bienes y servicios en la compañía para darles el tratamiento correcto y elaborar un mapa estratégico de compras.

En el nivel táctico se revisa el proceso de compras y sus fases: Prospección, Homologación, Tenders, Negociación, Contratación. Finalmente se alcanza al nivel operativo donde se estudia cómo llevar a cabo una buena gestión y control continuo de la función de compras.

Todo ello para enfocar Compras hacia la consecución de los objetivos de la empresa

### CONTENIDOS

- MERCADOS DE COMPRAS GLOBALES
- CLASIFICACION DE BIENES Y SERVICIOS
- MAPA ESTRATEGICO DE COMPRAS
- FASES DEL PROCESO DE COMPRAS
- CONTROL OPERATIVO DE COMPRAS

### PALABRAS CLAVE

- ✓ GLOBAL
- ✓ TENDERS
- ✓ ANALISIS
- ✓ ESTRATEGIA
- ✓ COSTES
- ✓ OBJETIVOS

Cápsula  
**M1-PIB-02**  
**COMPRAS**

PROCESOS IN BOUND

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning



La cápsula se centra en la gestión de stocks y aprovisionamiento de materiales, servicios y recursos necesarios para una empresa.

Partiendo de la **planificación estratégica**, donde se definen los objetivos a largo plazo, pasando por la **planificación táctica** donde se analizan los métodos y recursos necesarios a medio plazo para llegar al plan estratégico, y bajando hasta la **planificación operativa** donde debemos definir en el corto plazo que producimos, como distribuimos y como nos aprovisionamos.

Se entenderá el aprovisionamiento como la disciplina que nos ayuda a dimensionar correctamente en cada momento los recursos ( materiales, maquinaria, transporte, almacenaje,...) que la compañía necesita para conseguir sus objetivos a un coste óptimo.

### CONTENIDOS

- ENTENDER EN QUE EMPRESA TRABAJAMOS
- MAPA DE PROCESOS VS. GESTIÓN DE STOCK Y APROVISIONAMIENTO
- INVENTORY MANAGEMENT (TIPOS STOCK, EOQ)
- MRP, MRP II, JIT
- DEL DEMAND PLANNING AL APROVISIONAMIENTO

### PALABRAS CLAVE

- ✓ DIMENSIONAMIENTO
- ✓ MRP
- ✓ JIT
- ✓ EOQ
- ✓ INVENTORY MANAGEMENT

Cápsula

**M1-PIB-03**  
APROVISIONAMIENTO

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning



La cápsula se centra en dar la visión necesaria para alinear la estrategia de compras con la estrategia y objetivos a medio-largo plazo de la organización.

El objetivo será asegurar la estabilidad, continuidad, mejora de la competitividad y valor añadido de la organización, a través de la búsqueda constante de nuevas fuentes de suministro tanto de servicios como de materiales.

Se aprenderá a anticipar y prever las necesidades futuras de la compañía.

### CONTENIDOS

- GLOBALIZACION DE LA FUNCION DE COMPRAS
- LAS RESPONSABILIDADES DE LA FUNCION DE COMPRAS
- DESARROLLO DE LA ESTRATEGIA DE COMPRAS
- IMPLANTACIÓN DE LA ESTRATEGIA DE COMPRAS
- OUTSOURCING

### PALABRAS CLAVE

- ✓ COMPRA GLOBLAL
- ✓ COMPRA ESTRATEGICA
- ✓ OUTSOURCING
- ✓ COMPETITIVIDAD

PROCESOS IN BOUND

Cápsula  
**M1-PIB-04**  
**SOURCING**

# CURSO DE LOGÍSTICA

## COMPRAS Y APROVISIONAMIENTO. PROCESOS IN BOUND

Grupo Alkes Cobweb  
Avda. Corts Catalanes, 5-7  
98173-SANT CUGAT DEL VALLES  
+34 93 504 09 68  
info@alkescobweb.com

Curso e-Learning



PROCESOS IN BOUND

La cápsula se centra en conocer los puntos clave del proceso de negociación. A partir de éstos se podrá establecer una metodología eficaz y se aprenderá a encontrar la estrategia y táctica adecuada en función del proceso de negociación a abordar, punto de partida, entorno al que nos enfrentamos y objetivos finales para ambas partes.

### CONTENIDOS

- CONCEPTO Y OBJETIVOS
- ENFOQUE NEGOCIACION
- METODOS DE NEGOCIACION Y ROLES
- NEGOCIACION SEGÚN ENTORNO CULTURAL
- CIERRE DE LA NEGOCIACIÓN

### PALABRAS CLAVE

- ✓ WIN TO WIN
- ✓ COMPETITIVIDAD
- ✓ COLABORACION
- ✓ NEGOCIACION

Cápsula

**M1-PIB-05**

TÉCNICAS DE  
NEGOCIACIÓN